

普段、出会えない人や知識と出会える。

異業種交流型 若手社員勉強会



- ・入社3年目以降の若手社員
- ・各職場のマネジャーやリーダー候補の社員 など



日時

2019年7月3日(水) 13:30~17:30

* 講座終了後、受講生相互の親睦・異業種交流を目的に軽食を交えた懇談会を行ないます。

場所

京都タワーホテル 8F 福寿の間

(京都市下京区烏丸通七条下る 東塩小路町 721-1)

講師

公益財団法人関西生産性本部

事業部担当部長・経営コンサルタント 安田 弘(やすだ ひろし)氏

【講師プロフィール】

1963年生まれ。1987年名古屋大学経済学部卒業、大手生命保険会社入社後、(財)関西生産性本部入局。現在(公財)関西生産性本部・経営コンサルタント。

中小企業診断士、キャリアコンサルタント、(財)日本生産性格付認定経営コンサルタント、経営学修士

著書に『中堅・中小企業の生産性向上戦略』(清文社)、『中小企業経営診断の実務』(TAC 出版)。

概要



他社からの参加者との交流・情報交換を通じ、
自らの課題や果たすべき役割を再確認

⇒他社で活躍する同世代の社員との情報交換を通して、自社や自らの課題に気づき、自分自身がなすべきこと、組織の中で果たすべき役割を確認します。



「ロジカルシンキング」で、相手に分かりやすく伝える

⇒ケーススタディーを用いてロジカルシンキングの基礎を理解し、いかに自身の考えを論理的に整理すると、相手に分かりやすく伝えることができるのか気付く機会になります。



経営者と議論できる「戦略的思考」が身につく実践的な講義

⇒講義を通して、戦略の立て方、マネジメント、戦略分析を行い経営的視点を身につけます。



ワークを通じて「マーケティング」が身につく実践的な演習

⇒講義でマーケティングの基礎を理解したうえで、ヒット商品研究をテーマにしたグループワークで自社での商品・サービスの改良の視点を身につけます。



受講料 会 員 ￥10,800 会 員 外 ￥17,280 (消費税込み)
 *上記の受講料で、1社2人までご受講いただけます。
 *3人目以降は、参加お1人様毎に上記金額を追加で頂戴いたします。

申込要領 ◇問合せ先 京都経営者協会 事務局 (担当:保利・高橋)
 TEL 075-205-5417/E-mail takahashi-a@kyotokeikyo.or.jp
 ホームページ http://www.kyotokeikyo.or.jp/

◇お申込 ホームページよりオンラインフォームで申込みいただくか、
 下記申込書をFAX(075-205-5077)にて、お送り下さい。



請求書を送付いたしますので、お振込みをお願いします。

(その際、振込み手数料はご負担願います。)

※お申込み後の参加取消は参加費を申し受けますので、代理の方のご出席
 をお願いいたします。

※なお、受講券は発行しておりません。直接会場へお越しください。

※受講当日までに請求書が届かない際は、事務局までご連絡ください。

京都経営者協会	異業種交流型 若手社員勉強会	受講申込書
---------	-----------------------	-------

ご記入の上、FAXにてお申込み下さい。

申込日： 月 日

貴社名：			
連絡窓口	〒		
	TEL	FAX	
	お名前	部署・役職	
	E-mail		
受講者 部署・役職	受講者 お名前 (フリガナ)	入社年数	受講料
			会 員 ￥10,800 会 員 外 ￥17,280
			*上記金額プラス 会 員 ￥10,800 会 員 外 ￥17,280
			*上記金額プラス 会 員 ￥10,800 会 員 外 ￥17,280
受講料合計金額			円

※ご記入いただきました情報は、参加者名簿を作成し、講師にお渡しいたしますと共に、講座の出欠確認、当協会主催事業のご案内に利用させていただきます。

⇒ 申し込み先 京都経営者協会 宛 FAX：075-205-5077